

Intensivseminar Unternehmensbewertung und Unternehmenskauf/ -verkauf in der aktuellen Marktsituation

Know-how aus mehr als 10 Jahren M&A-Praxis

Die aktuelle Marktsituation bietet sowohl Käufern wie auch Verkäufern interessante Perspektiven. Der Erfolg einer M&A-Transaktion hängt jedoch maßgeblich von den Kenntnissen der Akteure und deren Umgang mit den Instrumenten des Unternehmenskaufs und -verkaufs ab. Wir möchten Sie zu unserer 28. Intensivseminarreihe am **8. Februar 2012 und am 6. März 2012 in Frankfurt am Main** einladen. Dieses praxisorientierte eintägige Seminar wurde konzipiert, um Sie **im kleinen Kreis von Vorständen und Geschäftsführern** zielgerichtet über die Bewertung sowie den Kauf und Verkauf von Unternehmen zu informieren.

- Welche Chancen und Risiken birgt die aktuelle Marktsituation?
- Was sollte ein Letter of Intent beinhalten?
- Welche Aspekte sind bei einer Due Diligence zu beachten?
- Welche Fehler gilt es zu vermeiden?
- Wie führen Sie eine erfolgreiche Verhandlung?
- Warum sollten Sie einen professionellen M&A-Berater beauftragen?

Ort: Frankfurt am Main

Termin: Donnerstag, 8. Februar 2012 sowie Donnerstag 6. März 2012

Uhrzeit: 9:00 bis 17:00 Uhr

Veranstaltungsort: Hilton Frankfurt Airport

Preis: € 950,- zzgl. 19% MwSt. pro Person.

Die Teilnehmerzahl ist begrenzt, eine Anmeldung ist erforderlich.

Programm

Vormittags:

Mergers & Acquisitions Grundlagen

- Wesentliche Bestandteile
- Marktteilnehmer
- Aktuelle Marktsituation
- M&A Ausgestaltungsformen
Unternehmenskauf/ Management Buy-Out / Management Buy-In/ Leveraged Buy-Out/ Venture Capital / Private Equity

Vorgehensweise im Veräußerungsprozess

- Transaktionsphasen
- Beispielhafter Zeitplan

- Voraussetzungen, Erfolgsfaktoren und Risiken
- Aufgaben des M&A-Beraters

Vorgehensweise im Kaufprozess

- Akquisitionsphasen
- Beispielhafter Zeitplan
- Akquisitionsgründe und Erfolgsfaktoren
- Aufgaben des M&A-Beraters

Einführung in die Unternehmensbewertung

- Markt- und überschußorientierte Bewertungsverfahren
Comparable Company Approach/ Branchentypische Multiplikatoren/ Ertragswertverfahren/
Discounted Cash-Flow Verfahren
- Praxisbeispiel DCF-Modell (die Teilnehmer erhalten eine Excel-Datei)

Nachmittags:

Spezielle Fragen der Unternehmensbewertung

- Einfluß der Kaufpreisgestaltung
- Ausgewählte Probleme
Pensionsrückstellungen/ Nachhaltiges Wachstum und Fortführungswert/ Kapitalstruktur/
Persönliche Steuern
- Bewertung von Flexibilität: Realoptionen

Vorvertragliche Vereinbarungen

- Vertraulichkeitsvereinbarungen und Vertragsstrafe
- Exklusivität
- Letter of Intent, Memorandum of Understanding, Heads of Agreement
- Indicative- / Binding Offer

Due Diligence

- Zielsetzungen, Ausgestaltungsmöglichkeiten und Teilbereiche
- Data Room
- Financial Due Diligence
- Commercial Due Diligence
- Human Resource Due Diligence
- Legal Due Diligence

Von der Vertragsverhandlung zur Übergabe

- Inhalte und Bedeutung der Vertragsverhandlung
- Verkaufsformen
Bieterverfahren/ Limited Tender
- Garantien und Gewährleistungen
mit Beispiel eines Garantiekataloges

- Taktiken der Verhandlungsführung
- Unternehmenskaufvertrag (Deutsch und Angelsächsisch)
- Signing und Closing
- Ursachen für Mißerfolge

Programmänderungen vorbehalten

Referent

Michael Klumpp, Managing Partner der KP TECH Beratungsgesellschaft mbH

Während seiner beruflichen Karriere hat Herr Klumpp für verschiedene international arbeitende M&A-Beratungsunternehmen Unternehmensakquisitionen und -verkäufe sowohl für börsennotierte Großunternehmen als auch für mittelständische Unternehmen in der Position des Directors und des Geschäftsführers geleitet. In einer Reihe von internationalen Projekten unterstützte Herr Klumpp die Akquisitionsvorhaben ausländischer Unternehmen in Europa. Darüber hinaus gewann Herr Klumpp mehrjährige Erfahrung in der IT-Branche als Berater und später als Consulting Manager bei einem NASDAQ-notierten Softwareunternehmen.

Location

Die Lage des neuen Hilton Frankfurt Airport Hotel könnte besser nicht sein: im futuristischen "THE SQUAIRE" mit eigener Autobahnzufahrt und direkter Anbindung an das Terminal 1 des Frankfurter Flughafens. Zudem ist das Hotel angeschlossen an den ICE-Fernbahnhof Frankfurt Airport. Die Frankfurter Innenstadt und die Messe Frankfurt erreichen Sie in 15 Minuten.

Essen & Trinken

Kulinarisch werden Sie vom Team des Hilton Frankfurt Airport mit Getränken, zwei Kaffeepausen und einem Dreigang-Lunchbuffet verwöhnt.

Stimmen zum Seminar

- "Alles sehr praxisgerecht und jederzeit verwendbar"
- "Allgemeiner guter rundum Überblick"
- "Hohe Fachkompetenz"
- "Viele Tipps am Rande"
- "In der Kürze der Zeit viele Informationen; pragmatische Darstellung des Themas"
- „Sehr nahe an der Praxis“

Preis

950,- EUR pro Person zuzüglich 19% Mehrwertsteuer

KP TECH

Die KP TECH Beratungsgesellschaft mbH berät Unternehmen aus dem Technologieumfeld im Bereich Corporate Finance mit den Beratungsschwerpunkten Mergers & Acquisitions, Private Equity, Unternehmensbewertung und -finanzierung. Zu unseren Kunden zählen internationale sowie mittelständische Unternehmen, unter anderem aus den Bereichen Informations-, Telekommunikations-, Bio-, Medizintechnologie, Engineering, Lasertechnik und erneuerbare Energien. Bisher haben wir in Zusammenarbeit mit unseren Partnern über 400 Transaktionen erfolgreich abgeschlossen; bei mehr als 40 Transaktionen war entweder der Käufer oder der Verkäufer ein Unternehmen aus Deutschland. Über unsere Partner sind wir in Großbritannien, USA und Indien vertreten.

Weitere Informationen über uns finden Sie auf unserer Homepage.



KP TECH Beratungsgesellschaft mbH

Westhafenplatz 1 ▪ D- 60327 Frankfurt am Main

Tel +49 (0)69 7137860 ▪ Fax+49 (0)69 71378627

seminar [at] tech-corporatefinance.de ▪ www.tech-corporatefinance.de

Anmeldung**Intensivseminar Unternehmensbewertung und
Unternehmenskauf/ -verkauf in der aktuellen Marktsituation**

Verbindliche Anmeldung bitte per Fax an +49 (0)69 71378627 senden.

Ich nehme/ wir nehmen an dem Intensivseminar „Unternehmensbewertung und Unternehmenskauf/ -verkauf in der aktuellen Marktsituation“ am

_____ Mittwoch, 8. Februar 2012

_____ Dienstag, 6. März 2012

zum Preis von 950,- EUR pro Person zuzüglich 19% Mehrwertsteuer teil.

Titel, Vorname, Name: _____

Unternehmen: _____

Funktion: _____

E-Mail: _____

Begleitperson(en): _____

Straße: _____

PLZ, Ort: _____

Telefon, Fax: _____

Datum, Unterschrift: _____

Der Seminarpreis versteht sich inklusive Seminarunterlagen, 3-Gang-Lunchbuffet, 2 Kaffeepausen sowie Getränke und ist nach Erhalt der Rechnung fällig. Nach Eingang Ihrer Zahlung erhalten Sie von uns eine Anmeldebestätigung per E-Mail. Programmänderungen aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor. Bei Absage oder Nichterscheinen berechnen wir die gesamte Teilnehmergebühr; gerne akzeptieren wir einen Ersatzteilnehmer. Gerichtsstand ist Frankfurt am Main.